



# BIZKAIKO



# ALBAITARITZA

Ibañez de Bilbao, 8-3º  
48001-BILBAO  
Tl. 944235948

Fax: (94) 4242979

<http://www.colvet.es/vizcaya/>

E-mail: [bizkaia@colvet.es](mailto:bizkaia@colvet.es)

**Boletín Informativo de la Junta de Gobierno del Ilustre Colegio de Veterinaria de Bizkaia**

**Bizkaiko Albaitarien Elkargoaren Aldizkaria**

Edita: Colegio de Veterinarios de Bizkaia. Dirección: Dr. Francisco Luis Dehesa Santisteban.

12. alea, 167 zkia. Volumen 12. Número 167

2010ko ekainaren 1ean.

## NUEVA WEB DEL COLEGIO

La Asamblea del Colegio celebrada el pasado lunes día 24 de mayo aprobó el proyecto de presupuestos presentado por la Junta de Gobierno. En él destaca la voluntad de invertir una cantidad importante en la mejora de la página Web del Colegio. El proyecto viene coleando desde hace unos años pero hasta ahora se había quedado en la mejora de algunos aspectos de la página web existente desde hace años. Ahora se pretende una página más interactiva en la que los colegiados sean una parte importante. Pretenden que mejore la capacidad de comunicarse con el Colegio y también facilitar el acceso a la información necesaria a las personas usuarias de los servicios de los distintos profesionales veterinarios.

El presidente anunció en la Asamblea la intención de solicitar la colaboración de todos aquellos colegiados que quieran participar en el proceso de diseño de la nueva Web. Confirmó

que la fórmula se establecería en la siguiente reunión de la Junta de Gobierno. El objetivo es presentar la nueva Web antes de fin de año.

La Asamblea discurrió por cauces de normalidad, aunque con intervenciones por parte de los escasos participantes. A continuación la degustación de pinchos propició un intercambio de pareceres sobre distintos aspectos profesionales.



Ambiente distendido tras la Asamblea.

\*\*\*\*\*

### LA GESTIÓN TELEMÁTICA DE RESIDUOS OBJETO DE NUMEROSAS REUNIONES.

Los profesionales sanitarios han recibido con desconfianza y enfado la nueva reglamentación sobre gestión telemática de residuos sanitarios. Éste es un problema que afecta a muchos de los profesionales sanitarios liberales por lo que, a propuesta del presidente del Colegio de Veterinarios ha sido abordado por el Foro de Colegios Profesionales Sanitarios en una reunión celebrada el día 31 de mayo. También fue abordado, como ya informamos en nuestro anterior boletín, en la entrevista que mantuvieron los presidentes de los colegios veterinarios vascos con la consejera de Medio Ambiente, Planificación Territorial, Agricultura y Pesca del Gobierno Vasco.

Los distintos colegios integrados en el Foro han acordado consensuar las acciones tendentes a facilitar el acceso al nuevo sistema de gestión de residuos.

\*\*\*\*\*

## ALE HONETAN

- 1 Nueva WEB del Colegio. Gestión telemática de residuos.
- 2 Artículo sobre gestión de establecimientos veterinarios
- 3 CONGRESOS, JORNADAS, CONFERENCIAS...
- 4 VARIOS. JESUS ARRIETA EN LA ACADEMIA DE CIENCIAS MÉDICAS.
- 5 VARISO. HILTEGIRIK GABEKO ETORKIZUNA?
- 6 OBITUARIO. GURE EKINTZAK. CURSO DE ENCEFALOPATIAS

# ARTÍCULO SOBRE GESTIÓN DE ESTABLECIMIENTOS VETERINARIOS.

**Hemos recibido un artículo sobre gestión de establecimientos veterinarios con el ofrecimiento para su publicación. Está escrito por I. Mérida Isla, de la empresa ASIS VETERINARIA. Por lo tanto podría decirse que se trata de publicidad, pero nos ha parecido interesante su publicación. De hecho, su autor ha publicado artículos similares en numerosos medios profesionales.**

## Sexo Gratis

“El sexo vende”. Esta es una premisa del marketing, quizás la primera. (Que se lo pregunten sino a los que diseñan las campañas de ciertos desodorantes que asocian su uso con el éxito con el sexo opuesto; a los de esa colonia que al usarla hacia que cierta señorita en moto y un traje tres tallas más pequeñas te buscaba; o a los de esa bebida alcohólica de mediodía que tenía como reclamo un caballero en negro y particular forma de secarse los labios). Imaginemos si vende, que el poco alcohol que puede publicitarse por la tele jamás puede hacerse asociándolo al éxito con el género opuesto por ley.

Si aún seguís leyendo este artículo, enhorabuena, porque voy a hablar un poco de la gestión de la clínica veterinaria, que creo que es el patito feo de las especialidades. Sé que no es una especialidad como tal, pero existen 5000 clínicas de pequeños animales y unos 7000 veterinarios trabajando en ellas. Todas esas clínicas y sus empleados deben ser gestionadas como lo que son, una empresa.

Recordemos cuales son los objetivos de una empresa:

1. Satisfacer a los clientes (y los veterinarios sabemos bien lo difícil que eso es)
2. Obtener beneficios (Por muy vocacional que sea nuestra carrera, una clínica veterinaria que no da dinero, no puede ayudar a mejorar la salud de ningún animal puesto que esta abocada al cierre)
3. Contentar (y por tanto fidelizar) a los empleados (Los veterinarios, ni nadie, trabajan solamente por un sueldo, aunque uno digno y acorde a las capacidades ayuda, sino que buscan la realización personal también)

Si una empresa (perdón, clínica para los que se asusten de la necesidad de intercambio mercantil dentro de la profesión), falla en alguno de los objetivos, no cumplirá su misión, que dentro de las clínicas me gustaría pensar que es la mejora del bienestar de las mascotas (y por tanto de sus dueños).

Con estos objetivos, se hace necesaria la utilización de la gestión, puesto que las clínicas poseen un grupo humano, con unos objetivos comunes. Para que una cirugía tenga éxito, el veterinario no solo debe saber hacerlo, sino que todas las personas involucradas (desde la recepcionista rellenando el papeleo, a la enfermera preparando el material...), deben llevar a cabo sus funciones adecuadamente.

Por tanto, ¿qué partes tiene la gestión de la clínica veterinaria?

- Marketing: hemos utilizado una de sus técnicas, para llamar vuestra atención, pero existen muchas. En marketing se habla de posicionamiento, estrategia, estudio de mercado, tipos de clientes... Sin embargo, marketing no es solo el arte de vender, sino es el arte de cubrir las necesidades de los clientes.

Cuando se habla de marketing y cómo vender algo, antes se debe saber algunas cosas:

- ¿Qué vende una clínica?; principalmente servicios, pero también accesorios...
- ¿A quién lo vende?; a los dueños de mascotas, a todo el mundo...
- ¿Por qué lo vende?; prevención, tratamiento...
- ¿Quién es nuestra competencia?; de este punto hablaré

en particular.

Es necesario responder a todas estas preguntas antes de llegar al cómo se vende algo, que es esa campaña publicitaria que todo el mundo quiere hacer o que le hagan para mejorar las ventas.

Respecto a la competencia merece la pena extenderse, puesto que la gestión ayuda a entender quién es y por tanto como enfrentarnos a ella.

Nuestra competencia no es sólo otra clínica veterinaria. Otra clínica veterinaria es un colega profesional que ofrece similares servicios a los míos. Debemos intentar que los clientes nos elijan a nosotros, porque nuestra calidad es mejor y no porque seamos más baratos. Cuando preguntamos a los clientes, sus quejas rara vez son sobre diagnósticos o tratamiento, sino por tiempos de espera y falta de comunicación.

Si otros veterinarios no son nuestra principal competencia, ¿quiénes son entonces?:

1. Tiendas de animales: poseen una variedad de productos más amplia debido a que ellos no tienen que buscar sitio para la máquina de rayos, quirófano... Además como tienen varias marcas de pienso, por ejemplo, sus proveedores les dan mejores precios (mayor variedad, mayor capacidad de stock, mayor venta...), sin embargo, en las clínicas normalmente solo tenemos uno, cuyo proveedor nos da un mejor precio sobre la competencia, pero no el que mejor puede dar...
2. Grandes superficies: la capacidad de compra es tan superior que los precios a los que compran son más bajos, y sin embargo, venden al mismo precio o más alto que nosotros. ¿Por qué?. Los piensos son comprados en los supermercados por comodidad, y por tanto su precio no influye en la decisión. La estrategia de marketing de los supermercados dicta que ciertos productos (sobre todo de primera necesidad, alimentación, limpieza...), atraerán a los clientes por su precio, y otros serán comprados por comodidad una vez allí (Bolsas de pienso de 20 kilos, por ejemplo).
3. Farmacias: La ley prohíbe vender medicamentos a los veterinarios, igual que debería prohibir dar consejos veterinarios a otros colectivos. Ayudaría si los colegios veterinarios pudieran plantar cara de igual a igual a los colegios farmacéuticos, y obligaran a cambiar la ley para que ciertos medicamentos solo pudieran ser adquiridos con receta veterinaria como ocurre en otros países de nuestro entorno como el Reino Unido.
4. Internet: Tras pasar dos horas con cierto paciente, al que hacemos cuatro radiografías, pero que sólo cobramos dos, y luego dedicamos otra media hora para explicar los hallazgos a su dueño. Recomendamos ciertos medicamentos para la artritis descubierta y prescribimos nuestro AINE de elección; el dueño llega a su casa y pone en el “google” ese AINE, para descubrir varias páginas web de Irlanda o EEUU que venden ese mismo producto y lo mandan a su casa por un 30% menos de lo que hemos cobrado nosotros para él. La elección está clara.

Estos son solo 4 ejemplos de la competencia a la que nos enfrentamos y que utilizan herramientas de la gestión de empresas. Nosotros como colectivo podemos seguir pensando que nuestra principal competencia es otra clínica (y bajar los precios de los servicios profesionales para competir), o utilizar la gestión para que nos de herramientas para competir, al menos, en igualdad de condiciones.

R.R.H.H.: En la gestión de la clínica veterinaria nos gusta hablar de liderazgo, equipo, talento, retención, coaching...

Con esto solo queremos decir que en lugar de contratar a los veterinarios por sueldos que hacen que solo lleguen a fin de mes sacrificando las noches y los fines de semana respondiendo a urgencias para las que no están preparados porque durante el día se encuentran haciendo tareas rutinarias que requieren poca habilidad. De esta manera intentamos evitar que se vayan a montar su clínica propia dos calles más abajo y se convierta en nuestra competencia,

llevándose algunos clientes que considerábamos nuestros.

La realidad es que muchos se ven forzados a abrir su propia clínica, si quieren desarrollarse como veterinarios. Si les ofrecemos la oportunidad de aprender y desarrollar su carrera además de recibir un sueldo digno, esos mismos veterinarios se convierten en nuestros mejores aliados y es más que posible que su aumento de productividad cubra con creces ese sueldo más alto que les pagamos.

¡¡¡Debemos recordar que los que producen dinero en una clínica son los veterinarios y no los clientes!!!

Esto es a lo que se dedica la gestión de los R.R.H.H.

- Mejora de procesos: ¿cómo es posible que algunas clínicas tengan una media de 6 visitas en 8 horas de trabajo y sus empleados salgan tarde todos los días (con claras repercusiones en la moral del equipo)?, ¿o que sus clientes pasen horas esperando?, ¿o qué el veterinario pase tiempo preparando cada cirugía cada día? Con la instauración de protocolos, por ejemplo, se mejora los procesos y la calidad del servicio, y a esto también se dedica la gestión de la clínica veterinaria.
- Estudios financieros: el cálculo de los ingresos y gastos. Sin saber donde se va el dinero, es difícil saber donde ahorrar, de la misma manera que sin saber donde se genera, es imposible saber donde se puede ganar más.  
Si un proveedor nos dice que nos vende las vacunas 2 € más baratas (pero los tratamientos para las pulgas salen 1 € más caro) si compramos 1500 unidades en exclusiva. El año anterior vendimos únicamente 1000 vacunas y 3000 tratamientos para las pulgas. No sólo salimos perdiendo dinero (hemos pagado 1000 € más por el conjunto de vacunas y tratamientos para las pulgas), sino que tenemos 500 vacunas en stock que si caducan no podemos vender. Además corremos el riesgo de que nuestros clientes decidan comprar el tratamiento de las pulgas en otro sitio porque están familiarizados con esa marca (que pone anuncios en la televisión, por ejemplo).

Para tomar estas decisiones, debemos usar las herramientas que te da la gestión de la clínica veterinaria, y poner solo en su justo valor que el comercial nos invite a un congreso y nos regale unos bolígrafos y chaquetas (en más de una ocasión no salen las cuentas).

Podría poner más ejemplos de lo que es la gestión clínica veterinaria verdaderamente y su importancia, pero solo quería presentar las posibilidades de la misma.

En la última reunión de grupos de trabajo de AVEPA, el de gestión de las clínicas veterinarias era uno de los que contaba con menos asistentes (quizá también debido a su juventud), menos que otros grupos como el de etología, homeopatía o exóticos. No todas las clínicas pueden permitirse un especialista en comportamiento, homeopatía o mascotas diferentes al clásico perro y gato, pero todas ellas deben gestionar un grupo de personas que llevan a cabo unos procesos que pueden publicitarse para mejorar unos beneficios.

Quizás los que nos dedicamos a la gestión no hayamos sabido contar cómo ayudamos a las clínicas, o como dice Álex Róvira en su libro "La brújula interior", en nuestra sociedad existe un temor a admitir que se necesita ayuda por el que dirán o que pensará nuestro entorno de nosotros (En este caso se refiere a ayuda psicológica, pero se puede aplicar también a la gestión de la clínica veterinaria en tiempos de crisis).

Todos los veterinarios propietarios de una clínica tienen el deber moral de aprender nociones sobre gestión empresarial aunque les pese y quizá también sea bueno apoyarse en aquellos expertos que puedan prestarles su ayuda, por suerte cada vez somos más en este ámbito.

I. Mérida Isla

MBA DVM MRCVS

Assis VBA Ltd.

Pueden acceder a más información sobre la empresa y eventos pasados en nuestra página web [www.assisvba.com](http://www.assisvba.com).



## CONGRESOS, JORNADAS, CONFERENCIAS...

- ❖ **Curso Teórico-práctico de Ecografía Abdominal.** Nivel básico a celebrar en Madrid el 11, 12 y 13 de junio de 2010. Nivel avanzado a celebrar en Madrid el 25, 26 y 27 de junio de 2010. web: [www.novotechfv.com](http://www.novotechfv.com). E-mail: [info@novotechfv.com](mailto:info@novotechfv.com)
- ❖ **Cursos AO-VET de Ortopedia y Traumatología** a celebrar en Madrid del 21 al 24 de junio de 2010. tel/fax: 91.3943808 / 3792. E-mail: [garciaip@vet.ucm.es](mailto:garciaip@vet.ucm.es).
- ❖ **IX Congreso de SEAE "Calidad y Seguridad Alimentaria"** a celebrar en Lleida, del 6 al 9 octubre 2010 Tfno: 96.1267200 Fax: 96.1267122 Móvil: 600.292.143. E-mail: [seae@agroecologia.net](mailto:seae@agroecologia.net) Web: [www.agroecologia.net](http://www.agroecologia.net).
- ❖ **XXIX Cursos de Verano Uda Ikastaroak UPV/EHU – XXII Cursos Europeos Europar ikastaroak**, Junio-Septiembre - Ekaina-Iraila. Tel. 943.219511, Fax 943.219598 [www.sc.ehu.es/cursosverano](http://www.sc.ehu.es/cursosverano). E-mail [cursosverano@sc.ehu.es](mailto:cursosverano@sc.ehu.es)
- ❖ **cursos de verano de la Universidad de Murcia, Universidad Internacional del Mar 2010**, web [www.um.es/unimar](http://www.um.es/unimar). **Zoonosis: Enfermedades Clásicas y Emergentes** a celebrar del 15 al 21-09-2010 <http://www.um.es/unimar/ficha-curso.php?estado=V&cc=50603>
- ❖ **Cursos de Verano 2010 de La Universidad de Zaragoza**, Web: [www.unizar.es/cursosdeverano](http://www.unizar.es/cursosdeverano).
- ❖ **XV Congreso Internacional ANEMBE de Medicina Bovina** a celebrar en Granada del 9 al 11 de junio de 2010. Tfno. 985.208316, fax 985.964569. Web: <http://www.anembe.com/congresos/congreso2010/index.htm> E-mail: [anembe@anembe.com](mailto:anembe@anembe.com).
- ❖ **Curso de Seguridad Alimentaria en Procesos de Producción de Línea Fría para Establecimientos de Restauración Colectiva** a celebrar en Madrid el 15 y 16 de noviembre de 2010. **Seminario El Control de la Temperatura y la Seguridad Alimentaria en la Restauración Colectiva** a celebrar en Sevilla el 11 de junio de 2010 y en Valencia el 25 de junio de 2010. **Curso Diseño Higiénico de Establecimientos de Elaboración de Comidas Preparadas**, a celebrar en Madrid el 11, 12 y 13 de noviembre de 2010. Web: [www.veterinariosmunicipales.com](http://www.veterinariosmunicipales.com). Tfno 652044253. E-mail [cursos@veterinariosmunicipales.com](mailto:cursos@veterinariosmunicipales.com).
- ❖ **Curso monográfico de diagnóstico según la Medicina Tradicional China Veterinaria en équidos**, a celebrar en Madrid el 3, 4 y 5 de Septiembre de 2010. Tfno. 609.767.391, e-mail: [acuvets1@hotmail.com](mailto:acuvets1@hotmail.com), web: [www.acupunturaveterinaria.com](http://www.acupunturaveterinaria.com)
- ❖ **Máster en Virología**, curso 2010-2011, comienzo octubre 2010, <http://www.ucm.es/centros/webs/m5048/>. Tfno: 91.3943718, e-mail: [duato@vet.ucm.es](mailto:duato@vet.ucm.es) <http://www.ucm.es/info/saniani>.
- ❖ **V Curso de Cirugía Laparoscópica Veterinaria** a celebrar en Cáceres del 23 al 25 de Junio de 2010. **IV Curso de Microcirugía básica para Veterinarios** a celebrar en Cáceres del 16 al 18 de septiembre de 2010. **XXIV Curso Nacional y XXI Internacional de Endoscopia, curso teórico-práctico** a celebrar en Cáceres del 23 al 25 de septiembre de 2010. **XCurso POráctico de Anestesiología para Veterinarios** a celebrar en Cáceres el 4 y 5 de noviembre de 2010 Tlfno 927.181032, fax: 927.181033 web: [www.ccmijesususon.com](http://www.ccmijesususon.com) e-mail: [dceldran@ccmijesususon.com](mailto:dceldran@ccmijesususon.com).
- ❖ **XVI Congreso Nacional y VII Iberoamericano de**

**Historia de la Veterinaria** a celebrar en Córdoba el 30 de septiembre y 1 y 2 de octubre de 2010. <http://www5.colvet.es/aehev>. Tfno 9574844883, fax 957482358, e-mail: [tempotours@telefonica.net](mailto:tempotours@telefonica.net), <http://www.tempotours.es/>

- ❖ **Curso para la Certificación Internacional en Rehabilitación Canina** a celebrar en Palma de Mallorca a partir del 6 de octubre. Web: [www.u-tenn.com](http://www.u-tenn.com). E-mail: [beate.egner@t-online.de](mailto:beate.egner@t-online.de).
- ❖ **I Congreso Veterinario de Alava ACVA (Asociación de clínicas veterinarias de Alava)** en Amurrio (Alava) el 19 y 20 de junio 2010. Fax 946.720732, e-mail: [resonanciamagneticaamurrio@gmail.com](mailto:resonanciamagneticaamurrio@gmail.com).
- ❖ **XII Jornadas Técnicas sobre Ganado Caprino y Ovino** a celebrar en Mojácar (Almería) el 11 y 12 de junio. Telf. 950.250666, Fax 950.235100. E-mail: [administracion@colvetalmeria.es](mailto:administracion@colvetalmeria.es). Web: [www.colvetalmeria.es](http://www.colvetalmeria.es).
- ❖ **Programas de Formación de Postgrado anuales de la ESVPS (European Scholl of Veterinary Postgraduate Studies) con la colaboración de AVEPA.** General Practitioner Certificate en Endoscopia GPCert (Endo), General Practitioner Certificate en Anestesia GPCert (Anaesth) y General Practitioner Certificate en Oftalmología GPCert (Ophthal) a celebrar en Madrid en Julio 2010. Tfno 91.1881568/9, fax 91.1017675. E-mail: [general@improveiberica.com](mailto:general@improveiberica.com). Web: [www.improveiberica.es](http://www.improveiberica.es).
- ❖ **Técnica de Necropsia y Lesiones más frecuentes en caballos** a celebrar en Madrid el 25 y 26 de junio de 2010. Móvil: 629.071.957. Web: [www.aevee.es](http://www.aevee.es). E-mail: [info@aevee.es](mailto:info@aevee.es).
- ❖ **XVIII Congreso Internacional de la Sociedad Española de Cirugía Veterinaria y XV Congreso Internacional de la Sociedad Española de Medicina Interna Veterinaria** a celebrar en Gran Canaria el 19 y 20 de noviembre de 2010. <http://vetcan.org/congreso>, <http://www.semiv.org>. y <http://www.secive.org>.
- ❖ **Curso "Como redactar un artículo científico"**, a celebrar en Bilbao el 29 y 30 de junio. Tel. 94.4276251, Fax: 94.4276729. E-mail: [cobeuskadi@cobeuskadi.es](mailto:cobeuskadi@cobeuskadi.es). Web: [www.cobeuskadi.es](http://www.cobeuskadi.es)
- ❖ **Curso Intensivo de Homeopatía Veterinaria Agosto 2010** a celebrar en Gobiendes (Asturias) del 16 al 21 de Agosto de 2010. Tfno: 985335798 <http://www.homeopatiaveterinaria.es/cursos.html>

\*\*\*\*\*

#### **NOTICIA IMPORTANTE**

**El Sábado 17 de julio se celebrará en el barrio de Axpe en Busturia la 17 Exposición Monográfica del Euskal Artzain Txakurra. La inscripción para los que estén interesados se realiza llamando al Ayuntamiento de Busturia (Tif 946870050). El plazo de inscripción es hasta un mes antes del concurso. Animar a la gente que tenga algún ejemplar para que se apunte.**

\*\*\*\*\*

#### **TRASPASO CLINICA VETERINARIA**

Se traspasa clínica veterinaria en Vizcaya. Tfno. 659631689

\*\*\*\*\*

#### **OFERTAS DE TRABAJO**

- ❖ Se necesita veterinario completamente autónomo en medicina y cirugía general para una clínica veterinaria en Getxo. Interesados llamar al 659631689 o 944640718 y

preguntar por Lorea.

\*\*\*\*\*

#### **PERROS/GATOS PERDIDOS/ROBADOS**

- ❖ Robado el 26 de abril Cantabria. Pit Bull Terrier, macho, nac. 04-02-2005, marrón y con pecho y parte de extremidades blancas. Línea media de cara blanca, de nombre COFFEE, nº chip 724098100697346. Miguel Angel Setien Garcia, Tfno. 667222615, 647581216 y 658301693.

\*\*\*\*\*

#### **NOTA IMPORTANTE**

**TODOS LOS COLEGIADOS QUE TENGAN Y NO RECIBAN EL BOLETIN POR CORREO ELECTRONICO POR FAVOR REMITIRLO AL COLEGIO**

\*\*\*\*\*

#### **JESUS ARRIETA NOMBRADO ACADEMICO DE HONOR DE LA ACADEMIA DE CIENCIAS MÉDICAS DE BILBAO.**

Jesús Arrieta, veterinario vizcaíno que fuera Jefe del Servicio de Ganadería de la Diputación Foral de Bizkaia recibirá la medalla de oro de la Academia de Ciencias Médicas de Bilbao en un acto que se celebrará el próximo día 17 de junio. En el mismo acto, otros profesionales de las distintas disciplinas sanitarias, principalmente médicos, recibirán esa distinción.

\*\*\*\*\*

#### **EL MARM DIFUNDE EN SU WEB LAS NORMAS SOBRE DESPLAZAMIENTO DE ANIMALES DE COMPAÑÍA**

En esta página se muestra a través de un sistema de noticias los datos de especial interés respecto a las condiciones sanitarias relativas al movimiento no comercial de animales de compañía y nuevos protocolos y certificados de exportación e importación de estos animales así como la información relacionada con estos temas cuya difusión sea de especial relevancia.

<http://cexgan.mapa.es/Modulos05/Publico/Noticias.aspx?pro c=5>

\*\*\*\*\*

#### **PRESENTADO DOCUMENTO SOBRE LA SEGURIDAD ALIMENTARIA EN LA UNION EUROPEA**

El presidente de la Agencia Española de Seguridad Alimentaria y Nutrición, Roberto Sabrido, ha presentado hoy en la sede de la AESAN el documento La Seguridad Alimentaria en la Unión Europea. Bases para la confianza, editado por la Fundación Triptolemos. Junto a Sabrido, presentó la publicación el presidente de la Fundación, Federico Mayor Zaragoza.

Este documento recoge, de forma sistematizada, toda la legislación que se encarga de la protección de los consumidores en lo que respecta a la alimentación y la nutrición. "La protección de los consumidores frente a prácticas fraudulentas ha sido, desde las primeras comunidades organizadas, objeto de actuación de las autoridades locales. La realidad global de nuestros días exige unificar y coordinar los controles aplicables en los distintos países

en materia de seguridad alimentaria, con el fin de garantizar que los consumidores de todo el mundo tengan acceso a alimentos seguros.

\*\*\*\*\*

### **ASOCIACION ESPAÑOLA DE VETERINARIA DE MÍNIMA INVASIÓN (AEVMI)**

La **Asociación Española de Veterinaria en Mínima Invasión, AEVMI**, es una entidad que nace desde el entusiasta esfuerzo de un grupo de Veterinarios cuya labor diaria se basa, en gran medida, en el desarrollo, puesta en marcha y uso de las técnicas quirúrgicas mínimamente invasivas con aplicación a la medicina Veterinaria.

Los fines de esta Asociación, de carácter **científico-técnico y no lucrativo**, son **promover el desarrollo y la aplicación de las técnicas de cirugía mínimamente invasiva en Medicina Veterinaria, fomentar la investigación, el desarrollo y la calidad en sus aspectos preventivo y clínico, mantener relaciones científicas con otras asociaciones y sociedades, y promover la difusión de las técnicas y progresos** de las técnicas a través de la edición de publicaciones.

Precisamente por esos motivos, nos planteamos, desde un espíritu de difusión del conocimiento y servicio, ofrecer un lugar de encuentro para los diferentes profesionales de la Veterinaria y **fomentar el desarrollo científico y la actividad profesional**, tendiendo una mano y ofreciendo una colaboración, que esperamos sea bien recibida.

Agradeciendo su atención, espero y deseo que esta Asociación cuente con su activa colaboración en un futuro muy cercano.

**Dr. Francisco Miguel Sánchez Margallo - Presidente de AEVMI**

Director Científico del Centro de Cirugía de Mínima Invasión *Jesús Usón* de Cáceres.

**Para contactar o hacerse socio: [info@aevmi.com](mailto:info@aevmi.com) o visite [www.aevmi.com](http://www.aevmi.com).**

\*\*\*\*\*

### **NUEVO DECANO DE LA FACULTAD LEONESA**

El pasado jueves 13 de mayo se produjo el relevo en el Decanato de la Facultad de Veterinaria de León, siendo elegido el Dr. D. **José Gabriel Fernández Álvarez**, catedrático de Anatomía.

Su elección ha sido muy disputada, pues había otro candidato y ganó por un voto.

\*\*\*\*\*

### **COMUNICADO DE INTERVET**

Estimado veterinario,

Le informamos que en los próximos días procederemos a restablecer el suministro al mercado de algunas de las vacunas afectadas por la Alerta de retirada nº 5/2010, de fecha 27 de Abril de 2010.

Como medida temporal, y para no comprometer el suministro adecuado de vacunas a nuestros clientes, se pondrán en el mercado los siguientes formatos que comenzarán a recibir en los próximos días:

- Nobivac DHPPi 50 dosis (50 viales de liofilizado + 50 viales de diluyente)
- Nobivac DHPPi 10 dosis (10 viales de liofilizado + 10 viales de diluyente)
- Nobivac DHP 10 dosis (10 viales de liofilizado + 10 viales de diluyente)
- Nobivac Parvo C 10 dosis (10 viales de liofilizado + 10 viales de diluyente)

- Nobivac Puppy DP 10 dosis (10 viales de liofilizado + 10 viales de diluyente)

Queremos destacar que esto es sólo una situación temporal para poder reaccionar en la mayor brevedad de tiempo posible a las necesidades inminentes del mercado.

Le seguiremos informando de cualquier novedad relevante que se produzca sobre este asunto.

Agradecemos su colaboración, y confiamos en seguir proporcionándole el mejor servicio.

Un cordial saludo,

*Ahmed Addali Alvarez*

Gerente de Producto Prescripción

Animales de Compañía

**Intervet Schering Plough Animal Health**

[ahmed.addali@sp.intervet.com](mailto:ahmed.addali@sp.intervet.com)

\*\*\*\*\*

## **AVISO URGENTE**

La Subdirectora de la Agencia española de Medicamentos y Productos Sanitarios ORDENA al **Laboratorio Fort Dodge Veterinaria, S.A.** con fecha 13 de mayo de 2010 la **Retirada del mercado de de todos los ejemplares de los lotes 1516129A, 1516131A, 10828803 y 10902713 del medicamento\_POULVAC MG BAC** (nº de registro 8645) del medicamento de uso veterinario arriba indicado por haberse etiquetado erróneamente con una caducidad de 30 meses cuando tiene autorizada una caducidad de 22 meses.

\*\*\*\*\*

## **HILTEGIRIK GABEKO ETORKIZUNA?**

*(zientzia.net web orrialdetik hartuta)*

Urrun ikusten dugun arren, laborategian hazitako haragia jadanik ez da zientzia-fikzioa. Animaliarik hil gabe, elikagaia sortu eta industrian ekoizteko metodoak badaude. Aurreikuspen teknologikoak beteko balira, hamar urte baino lehenago hanburgesa "berde" bat izan genezake gure plateran.



Hartzitutako haragia animalien zelula amen edota giharren bitartez (hala nola oilasko, arkume edo txerriarenak) laborategian sortutako haragia da. Okela arrunta baino osasungarriagoa dela, proteina berdinak dituela eta ingurumenari kalte gutxiago egiten diola diote alternatiba horren aldekoek. *Time* aldizkariak 2009. urteko 50 asmakizun garrantzitsuenen artean kokatu du.

Okelaren ordezkioak aurkitu nahian, laborategian ekoiztutako haragiaren hamaika abantaila nabarmendu dituzte mundu osoko zientzialarien esfortzuak bateratzen dituen New Harvest erakundeko kideek. Besteak beste, uste dute ekoizpena laborategian kontrolatuz gero posible izango litzatekeela behi eroen edota A gripearen estiloko gaitzak ekiditea. Baita haragi *lighta* lortzea eta "bihotzekoak saihestuko litzuketan hanburgesak" egitea ere.

# **OBITUARIO**

**CARLOS GUTIERREZ  
VALENCIANO**



Aunque quienes le conocíamos sabíamos lo fatal de su enfermedad, su muerte nos ha pillado de sorpresa porque no nos hacíamos a la idea de su final. Pero Carlos nos ha dejado en este mes de mayo con toda la luminosidad de la primavera.

Nació en Madrid, hijo de Sebastián y Perpetua. Tras sus estudios de Bachillerato se licenció en Veterinaria en la Facultad de Madrid por la especialidad de Medicina y Sanidad.

Se colegió en Bizkaia en febrero de 1983 procedente del Colegio de Madrid donde se había colegiado en marzo de 1981. Llegó a Bizkaia a hacer campañas de saneamiento en 1982 y así estuvo hasta 1984, en que hizo una sustitución en Gernika. En 1984 tomó posesión como Veterinario Titular interino del partido de Orduña, iniciando así su relación con la administración en el País Vasco, relación que mantuvo hasta su fallecimiento. Se colegió en Álava como secundario.

Carlos se casó en 1984 con nuestra compañera María Antonia Riber García, funcionaria del Departamento de Sanidad del Gobierno Vasco. De ese matrimonio nacieron sus hijas María e Inés.

Una vez producida la restructuración de los servicios sanitarios del Gobierno Vasco en 1990, resultó adscrito a Leioa, integrándose más tarde en la comarca de Uribe Costa en 1996. En 2007 cayó de baja como consecuencia de un tumor maligno que le ha ido minando su salud hasta su fallecimiento el 24 de mayo de este año.

Carlos ha sido el paradigma del colegiado fiel. Asistente asiduo a los actos organizados por el Colegio, participaba en cuantas asambleas, cursos y conferencias se organizaran. Su simpatía personal estaba por encima de las diferencias de criterio que mantuviera con su interlocutor. Lector habitual de los boletines y revista, sus comentarios siempre fueron acertados y constructivos.

Con su fallecimiento quienes han convivido con él han perdido a una persona amiga, a un compañero y a un maestro. Y deja una familia con dos hijas muy jóvenes a quienes les ha dejado una estela de simpatía, honestidad y entereza. Ellas y María Antonia cuentan con nuestro afecto y solidaridad. Goian bego.

# **GURE EKINTZAK**

## **JORNADA SOBRE ENCEFALOPATÍAS DE ETIOLOGÍA PRIONICA**

El próximo día 7 de junio, lunes, tendrá lugar una interesantísima Jornada sobre Encefalopatías espongiiformes de etiología priónica organizada por el Colegio de Veterinarios de Bizkaia con la colaboración del Departamento de Agricultura y Pesca del Gobierno Vasco.

En la jornada se contará con la presencia de Lorenzo González Angulo, responsable del grupo de investigación de encefalopatías de Veterinary Laboratories Agency del Ministerio de Agricultura británico en Edimburgo, Escocia (Gran Bretaña).

Por parte de NEIKER intervendrá Belén Rodríguez, con una sólida formación en materia de encefalopatías espongiiformes y que ha analizado en profundidad la casuística en el País Vasco de algunas de las variantes humanas.



Lorenzo González y Mike Sharp en el Hospital de Galdacano, Durante la sesión dedicada a las enfermedades producidas por retrovirus en el año del Centenario del Colegio en 2001.

**Fecha: 7 de junio, lunes.**

**Lugar: salón de actos de la Escuela Agraria de Derio.**

Las conferencias se transmitirán por videoconferencia a Arkaute y Freisoro.

**Programa:**

**12:30 Apertura de la Jornada. Enrique Jorge López, vicepresidente del Colegio de Veterinarios de Bizkaia.**

**12:30 Situación y casuística de las encefalopatías de etiología priónica en el País Vasco. Belén Rodríguez. Neiker.**

**13:00 Que sucede cuando no se toman medidas contra el scrapie: un caso de cabras. Lorenzo González Angulo. VLA Edimburgo.**

**14:00 Clausura**

